



Gründerfonds



aws Gründerfonds

Kapital für Ideen und Innovationen mobilisieren

Pre Start up

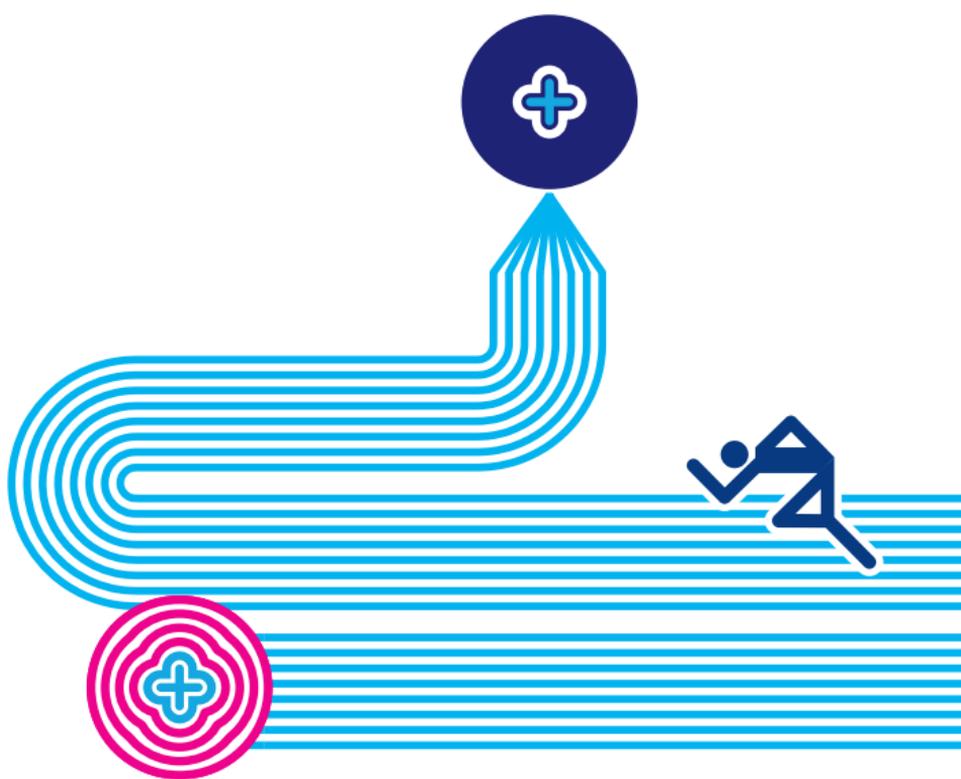
Start up

Wachstum

International

aws Gründerfonds

**Startkapital für Ihre Ideen.
Jungen Unternehmen mit hohem
Wachstumspotenzial bietet der
aws Gründerfonds Risikokapital,
damit Ihre Ideen rasch zum
Markterfolg führen.**



Wer ist der aws Gründerfonds

Im Auftrag des Bundesministeriums für Wissenschaft, Forschung und Wirtschaft und des Bundesministeriums für Finanzen wird der aws Gründerfonds von der Austria Wirtschaftsservice Gesellschaft mbH (aws) angeboten. Der Fonds wird mit **68,5 Mio. Euro** dotiert. Diese Jungunternehmer-Offensive ermöglicht eine Risikokapitalfinanzierung für Gründerinnen und Gründer.

Der aws Gründerfonds stellt jungen Unternehmen mit hohem Wachstumspotenzial, die für ihr Geschäftsmodell nicht die erforderlichen Mittel z.B. über Bankkredite aufbringen können, Beteiligungskapital zur Verfügung und investiert in die Gründungs- und erste Wachstumsphase von gewerblichen Unternehmen mit Sitz in Österreich.

Der aws Gründerfonds bietet damit langfristiges Wachstumskapital in Form von offenen/ stillen Beteiligungen an und ist branchentypisch strukturiert, arbeitet mit markt-konformen Konditionen und ist offen für Co-Investments. Das Beteiligungsvolumen liegt zwischen **100.000,- und bis zu 3 Mio. Euro**. Rückflüsse in den Fonds stehen für weitere Beteiligungen zur Verfügung.

Gegründet Anfang 2013 durch die Austria Wirtschaftsservice Gesellschaft mbH (aws), hat der aws Gründerfonds eine Laufzeit von 13 Jahren.



Investitionskriterien für eine Beteiligung

Der aws Gründerfonds investiert in die Gründungs- und erste Wachstumsphase von gewerblichen Unternehmen mit Sitz in Österreich zu marktkonformen Konditionen.

Voraussetzungen für eine Beteiligung

- Das Unternehmen kann plausible hohe Wachstumsperspektiven in den nächsten zwei bis drei Jahren, dokumentiert durch einen aussagekräftigen Geschäftsplan, in Aussicht stellen.
- Das Unternehmen verfügt über gut skalierbare Geschäftsmodelle mit klar erkennbarem Kundennutzen.
- Der Zielmarkt weist ein nennenswertes Volumen oder hohes Wachstumspotenzial auf.
- Durch eine Beteiligung des aws Gründerfonds erreicht das Unternehmen wesentliche Meilensteine auf dem Weg zum Markt oder zu weiteren Investorinnen und Investoren.
- Die Gründung des Unternehmens liegt maximal 6 Jahre zurück.
- Das Management bzw. die Unternehmerin/der Unternehmer verfügt über einschlägige Ausbildung/Erfahrung.
- Die Unternehmensgröße beträgt bei Abschluss der Beteiligung weniger als 50 Mitarbeiterinnen bzw. Mitarbeiter.
- Die Gründerin bzw. der Gründer oder die Übernehmerin bzw. der Übernehmer ist zu mindestens 25 % am Unternehmen beteiligt und handelsrechtliche/r Geschäftsführerin/Geschäftsführer.
- Für stille Beteiligungen: Das Unternehmen erzielt bereits Umsätze im Kerngeschäft.



Geschäftsmodelle für eine Beteiligung

Mögliche Anlässe für eine Beteiligung des aws Gründerfonds als Anschlussfinanzierung in der Late Seed und Series A Phase sind:

- Markteinführung eines innovativen Produktes bzw. einer innovativen Dienstleistung
- Fertigungsüberleitung von F&E-Ergebnissen
- Vertriebsaufbau
- Investitionen in Produktionsanlagen
- Investitionen in Working Capital

Der aws Gründerfonds investiert nicht in

- Geschäftsmodelle, die keinen angemessenen Risikobeitrag der Gründerin bzw. des Gründers aufweisen
- Unternehmen in einer Restrukturierungsphase bzw. Unternehmen in Schwierigkeiten
- Unternehmen mit trendabhängigen Umsätzen oder unklarer USP
- Unternehmen aus dem Geld-, Kredit- und Versicherungswesen sowie
- Unternehmen aus der Schwerindustrie

Vorteile für Unternehmen

- Verbesserte Finanzierung Ihres Geschäftsmodells
- Höherer Finanzierungsspielraum durch verbessertes Kreditrating
- Langfristige Partnerschaft (mit Laufzeiten bis zu zehn Jahren)
- Mit offenen Beteiligungen können auch längere Entwicklungsphasen finanziert werden, da kein laufender Aufwand für das Beteiligungskapital anfällt
- Stille Beteiligungen können ohne Abgabe von Gesellschaftsanteilen zugeführt werden
- Mit Beteiligungsbeträgen **ab 100.000,- Euro** steht der aws Gründerfonds auch kleinen Unternehmen zur Verfügung

Risikokapital

stützt Wachstum

Die Austria Wirtschaftsservice Gesellschaft mbH (aws) bietet eine Fülle an Maßnahmen an, um den Risikokapitalmarkt in Österreich zu beleben. Der aws Gründerfonds ist dabei eine wesentliche Stütze.

Weitere Säulen der aws im Bereich Risikokapital sind unter anderem das Aufbringen von Risikokapital für Wachstums- und Innovationsprojekte durch die Übernahme von Garantien sowie durch die Vermittlung von Investorinnen und Investoren.

Die aws unterstützt zudem durch die Vergabe von zinsgünstigen Krediten, Zuschüssen und Garantien Unternehmen bei der Umsetzung ihrer innovativen Projekte, insbesondere dann, wenn die erforderlichen Mittel durch sonstige Finanzierungen nicht ausreichend aufgebracht werden können.

Das Angebot von aws Risikokapital

- aws Gründerfonds**
- aws Mittelstandsfonds**
- aws Business Angel Fonds**
- aws i2 - Business Angels**
- aws Cleantech-Initiative**
- aws Venture-Capital-Initiative**

Die Angebote von aws

- aws Gründen & junge Unternehmen**
- aws Innovation & Investition**
- aws Hochtechnologie**
- aws Risikokapital**
- aws Service**
- aws Wettbewerb**

Detaillierte Informationen zum aws Angebot:

www.awsg.at

Rasch und effizient zum Beteiligungsvertrag



1

Geschäftsmodell planen

Erforderliche Unterlagen:

- Business Plan
- Financials (Gesellschafterstruktur, letzten zwei Jahresabschlüsse, soweit vorhanden, und Mittelfristplanung)
- Kapitalbedarf und Mittelverwendung



2

Erstkontakt und Grobanalyse

Wir wollen Ihr Unternehmen/Ihr Vorhaben kennenlernen und laden Sie ein, Ihre Gründungs-/Wachstumspläne mit uns zu teilen.



3

Vorvertrag (Termsheet – Letter of Intent)

Wir legen die wichtigsten Eckpunkte unserer Zusammenarbeit gemeinsam mit Ihnen fest und halten diese in einer schriftlichen Absichtserklärung (Termsheet – Letter of Intent) fest.



4

Due Diligence

Im Rahmen der Due Diligence evaluieren wir wesentliche wirtschaftliche, rechtliche/umweltrelevante Aspekte in Zusammenarbeit mit unabhängigen Expertinnen und Experten und fassen diese in einem Investmentmemorandum zusammen. Anschließend präsentieren wir Ihr Vorhaben unserem Investmentkomitee.



5

Vertragsabschluss

Innerhalb von 2 bis 4 Monaten nach dem Erstkontakt und der Grobanalyse kann die Endausfertigung und Unterzeichnung des Beteiligungsvertrages erfolgen.



6

Exit

Stille Beteiligung: Abschichtung durch das Unternehmen in der Regel ab dem 3. Jahr der Laufzeit.
Offene Beteiligung: Verkauf

Kapital mobilisieren für Ideen und Innovationen

Damit engagierte, innovative Unternehmerinnen und Unternehmer in der risikoreichen Anfangsphase oder beim Setzen ihrer ersten Wachstumsschritte finanziell nicht auf halber Strecke liegen bleiben, stellt der aws Gründerfonds Risikokapital zur Verfügung. Der aws Gründerfonds unterstützt junge Unternehmen bei der Umsetzung ihrer wachstumsstarken Ideen. Neben dem Beteiligungskapital des aws Gründerfonds bietet die Austria Wirtschaftsservice Gesellschaft mbH (aws) auch Förderungen an. Mit der Vergabe von Zuschüssen, zinsengünstigen Krediten, durch die Übernahme von Garantien und durch begleitende Betreuung und Beratung für Unternehmen, werden Wachstums- und Entwicklungschancen im In- und Ausland gefördert.

Von der Idee zum Markterfolg.

Kontakt



Weitere Detailinformationen zum aws Gründerfonds:

T +43 1 501 75-721

E office@gruenderfonds.at

www.gruenderfonds.at

Gestaltung: buero bauer